

Elev til Salgs- og Marketingafdelingen (Handelsassistent)

Nu tilbyder BROEN-LAB A/S en spændende to-årig elevplads med speciale handelsassistent, salg. Så hvis du har lyst til at dygtiggøre dig indenfor salg og marketing på B2B-markedet og ønsker, at det skal ske i en ledende international virksomhed, er dette en plads for dig.

Stillingen

Vores nye elev vil få en grundig indføring i internationalt salg og vil få kendskab til flere af vores eksportmarkeder. Da vi er en global virksomhed, vil du på daglig basis have dialog med vores internationale kolleger og kunder, og du vil få mulighed for at deltage i vores salgsarbejde.

Hvis du samtidig har interesse for de forskellige aspekter indenfor marketingfeltet, vil der ligeledes være gode muligheder for at bidrage til BROEN-LABs eksterne kommunikation. Det kan være ifm. udarbejdelse af newsletters, LinkedIn-opdateringer, brochurer, messeplanlægning og meget andet.

Da der er tale om en udviklingsstilling, vil dine opgaver og muligheder løbende blive justeret, så du vil blive udfordret i takt med, at din læringskurve tager fart.

Dine primære opgaver

Du vil i hele elevperioden være tilknyttet Salgs- og Marketingafdelingen på vores hovedkontor i Assens. Her er et uformelt arbejdsmiljø med en god omgangstone, og du vil få en kompetent faglig oplæring og sparring i dit daglige arbejde.

Din oplæringsansvarlige vil følge tæt op på dine praktikmål, og du vil i løbet af elevtiden være på skoleophold i 8-12 uger.

Om dig

- Du er en teamplayer med gode samarbejdsevner
- Du trives i et aktivt miljø med masser af udfordringer og kundekontakt, og du sætter en ære i at levere et godt resultat
- Du er kvalitetsbevidst og ansvarlig af natur
- Du er kundeorienteret og serviceminded
- Dine engelskkundskaber er over gennemsnittet, og du vil gerne udvikle dem sammen med vores internationale salgsteam
- Du har gode IT-kompetencer bl.a. i MS Office men også meget gerne i Indesign og Photoshop

Forudsætninger

- EUX/ EUD rettet mod handel
- HHX
- HTX, HF eller studentereksamen suppleret med 5 ugers tillægsuddannelse (EUS), rettet mod handel

Hvad tilbyder BROEN-LAB

Vi tilbyder dig en enestående mulighed for at lære salgs- og marketingdisciplinen fra bunden og samtidig udvide dit ansvarsområde i takt med din løbende udvikling.

Hos BROEN-LAB får du ordnede forhold og en elevpakke, der blandt andet rummer et skoleforløb hos enten Tietgen Business i Odense eller Business College Syd i Mommark.

Lyder det som noget for dig?

Send din ansøgning med CV og eksamenspapirer til vores HR-afdeling på HR@broen-lab.com mærket 'Elev til Salgs- & Marketingafdelingen'.

Vores nye elev må gerne starte snarest muligt i 2024, men vi venter også gerne på den helt rigtige. Derfor afholdes der løbende samtaler.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Executive Assistant Dina Keld på tlf: 21 89 43 40.

Om BROEN-LAB A/S

BROEN-LAB udvikler, producerer og sælger komplette armatur- og nødbuserløsninger til laboratorier, uddannelsesinstitutioner, den farmaceutiske industri og fødevareresektoren.

Vores produktion er outsourcet til eksterne partnere, men produktudvikling, slutbearbejdning, montage og kvalitetstest foregår i Assens. Vi har en global salgs- og serviceorganisation, hvor de største markeder er Tyskland, England, Benelux og Norden.

BROEN-LAB A/S er en selvstændig virksomhed med hovedkontor i Assens. Vi beskæftiger i alt ca. 80 medarbejdere, heraf ca. 65 i Assens.

Vi har fokus på kvalitet og miljø og er derfor både ISO9001- samt ISO14001-certificerede. Læs mere på vores hjemmeside www.broen-lab.com, hvor du også kan læse vores seneste bæredygtighedsrapport.