

## **Elev til Salgsafdelingen ( Handelsassistent )**

Nu tilbyder BROEN-LAB en spændende toårig elevplads med speciale som Handelsassistent. Hvis du har lyst til at dygtiggøre dig indenfor B2B disciplinen i en ledende international virksomhed, er dette en plads for dig.

### **Stillingen**

Vores nye elev vil få en grundig indføring til disciplinerne indenfor international salg med fokus på det engelske marked. Da vi er en global virksomhed vil du på daglig basis have dialog med vores internationale kollegaer og kunder. Du vil få mulighed for at bidrage med en løbende forbedring af vores salgsarbejde samt øve dig på fremmedsprog, som primært er engelsk.

Da der er tale om en udviklingsstilling vil dine opgaver og muligheder løbende blive justeret til, således at du hele tiden vil blive udfordret i takt med, at din læringskurve tager fart.

### **Dine primære opgaver**

Du vil i hele elevperioden være tilknyttet salgsafdelingen. Her er der højt til loftet og et uformelt arbejdsmiljø, hvor du får en kompetent faglig oplæring og sparring i dit daglige arbejde.

Din oplæringsansvarlige vil følge tæt op på dine praktisk mål og du vil i løbet af elevtiden være på skoleophold i 8-12 uger.

### **Om dig**

- Du er passioneret og går ikke efter den gennemsnitlige løsning
- Du er en teamplayer med gode samarbejdsevner
- Du trives i et hektisk miljø med masser af udfordringer og kundekontakt, og du sætter en ære i at levere den bedste service hver gang
- Du er kvalitetsbevidst og ansvarlig af natur
- Du er kundeorienteret og serviceminded, og du er parat til at gå den ekstra mil for kunden
- Dine engelskkundskaber er over gennemsnit, og du vil gerne udvikle dem sammen med vores internationale salgsteam
- Du har gode IT-kompetencer bl.a. i MS Office

### **Adgangskrav**

- EUX / EUD rettet mod handel
- HHX
- HTX, HF eller studentereksamen suppleret med 5 ugers tillægsuddannelse (EUS), rettet mod handel

### **Vi tilbyder**

En enestående mulighed for at lære salgsdisciplinen fra bunden og samtidig udvide dit ansvarsområde i takt med din løbende udvikling.

Hos BROEN-LAB får du ordnede forhold og en elevpakke, der blandt andet rummer et skoleforløb hos enten Tietgen Business i Odense eller Business College Syd i Mønså.

## **Lyder det som noget for dig?**

Send din ansøgning med CV og eksamenspapirer til Sebastian Eskelund på [see@broen-lab.com](mailto:see@broen-lab.com) mærket "Elev til Salgafdelingen". Vores nye elev må gerne starte snarest muligt, men vi venter også gerne på den helt rigtige, derfor afholdes der løbende samtaler (forventet start 1. september 2021). Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Regional Sales Manager Sebastian Eskelund på telefon 2340 1086.

## **Om BROEN-LAB**

*Vi udvikler, producerer og sælger komplette armatur- og nødbruserløsninger til laboratorier, uddannelsesinstitutioner, den farmaceutiske industri og fødevarerektoren.*

*Vores produktion er outsourcet til eksterne partnere, men produktudvikling, slutbearbejdning, montage og kvalitetstest foregår i Assens. Vi har en global salgs- og serviceorganisation, hvor de største markeder er Tyskland, England, Benelux og Norden.*

*BROEN-LAB er en selvstændig virksomhed, der blev udskilt fra BROEN A/S i 2015. Vi beskæftiger i alt 80 personer, heraf 65 på hovedkontoret i Assens.*